

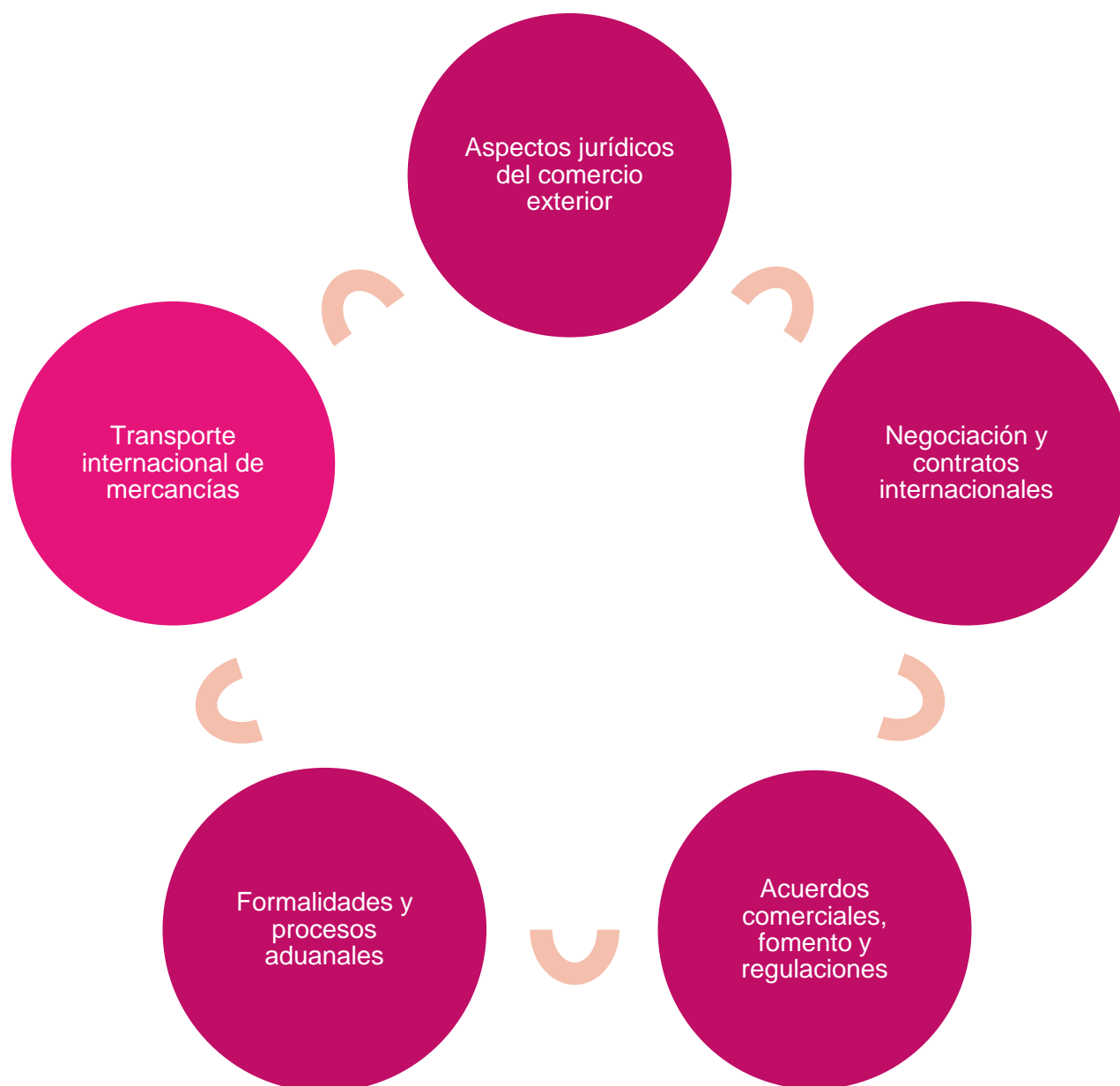
Diplomado en

Comercio exterior

150 horas / 5 cursos



Diplomado en Comercio exterior



Comparte curso con:
**Diplomado en
Logística**

Curso

Aspectos jurídicos del comercio exterior

Analizarás el marco jurídico y la legislación aplicable en México para las operaciones de comercio exterior.

Habilidades a desarrollar:

- A** Conocer el marco jurídico del comercio exterior de México
- B** Identificar la legislación específica aplicable a los procesos de comercio exterior y sus actores.
- C** Reflexionar sobre el impacto de los tratados comerciales internacionales.

1**Marco jurídico mexicano del comercio exterior**

- 1.1 Principales ordenamientos legales relativos al comercio exterior
- 1.2 Ley aduanera y su reglamento
- 1.3 Reglas de carácter general en materia de comercio exterior

2**Estructura institucional para el comercio exterior de México**

- 2.1 Instituciones nacionales que regulan el comercio exterior
- 2.2 Instituciones globales que regulan el comercio internacional
- 2.3 Organismos de apoyo y fomento al comercio

3**Procesos Aduanales y sus actores**

- 3.1 Despacho aduanal de mercancías
- 3.2 Regímenes aduaneros
- 3.3 Agentes aduanales, agencias aduanales y representantes legales

4**Ordenamientos colaterales, complementarios y auxiliares clave**

- 4.1 Código Fiscal de la Federación
- 4.2 Ley del IVA y Ley del ISR
- 4.3 Ley Federal de Derechos

5**Reglas generales de comercio de intangibles**

- 4.1 Mercado de los intangibles y servicios
- 4.2 Legislación de propiedad intelectual
- 4.3 Entorno internacional de protección de intangibles

i**Unidad integradora**

A través de casos de aplicación, discusiones o presentaciones pondrás en práctica tus habilidades y medirás tu aprendizaje.

Curso

Negociación y contratos internacionales

Analizarás los principios generales que dan sustento a las negociaciones internacionales para la obtención de ventajas competitivas en comercio internacional.

Habilidades a desarrollar:

- A** Reconocer las variables que influyen en la negociación internacional.
- B** Aplicar la clasificación de Incoterms® para la negociación internacional.
- C** Reflexionar sobre los alcances de los contratos en materia internacional.

1**Geopolítica y su influencia en la negociación**

- 1.1 Variables geográficas y demográficas
- 1.2 Nuevo orden mundial
- 1.3 Conflictos internacionales

2**Proceso de negociación internacional**

- 2.1 Comportamiento de los clientes internacionales
- 2.2 Variables de toma de decisiones
- 2.3 Estilos de negociación internacional

3**Cultura en la negociación**

- 4.1 Cultura americana
- 4.2 Cultura europea y de medio oriente
- 4.3 Cultura asiática y africana

4**Incoterms ®**

- 4.1 Clasificación de los Incoterms ®
- 4.2 Presentación de cotizaciones con Incoterms ®
- 4.3 Revised American Foreign Trade Definitions (RAFTD)

5**Contratos internacionales**

- 5.1 Establecimiento de términos y condiciones
- 5.2 Cláusulas relativas al pago
- 5.3 Arbitraje comercial internacional

i**Unidad integradora**

A través de casos de aplicación, discusiones o presentaciones pondrás en práctica tus habilidades y medirás tu aprendizaje.

Curso

Formalidades y procesos aduanales

Aplicarás los procedimientos del despacho aduanero para la optimización de los procedimientos de importación y exportación.

Habilidades a desarrollar:

- A** Reconocer el procedimiento de despacho aduanero.
- B** Aplicar los procedimientos de ventanilla única y llenado de pedimentos.
- C** Reflexionar sobre los procedimientos de auditoría preventiva en el comercio exterior.

1

Procedimiento de despacho aduanero

- 1.1 Documentos de operación aduanal y reconocimiento previo
- 1.2 Pedimentos de importación y exportación (Claves y Tipos)
- 1.3 Proceso de despacho ante la aduana

2

Ventanilla única

- 2.1 Proceso de ventanilla única
- 2.2 Comprobante de Valor Electrónico (COVE)
- 2.3 Código Armonizado Alfanumérico de Transportista (CAAT)

3

Clasificación Arancelaria y Valoración Aduanera

- 3.1 Generalidades de la Clasificación Arancelaria
- 3.2 Reglas y Tarifas de la Clasificación Arancelaria
- 3.3 Valoración Aduanera y reglas de origen

4

PAMAS, infracciones y sanciones

- 4.1 Procedimiento administrativo en materia aduanera
- 4.2 Infracciones
- 4.3 Sanciones

5

Auditoría preventiva en comercio exterior

- 5.1 Potestad tributaria
- 5.2 Plan de auditoría
- 5.3 Control interno en comercio exterior

I

Unidad integradora

A través de casos de aplicación, discusiones o presentaciones pondrás en práctica tus habilidades y medirás tu aprendizaje.

Curso

Transporte internacional de mercancías

Analizarás los modelos de transporte internacional de mercancías para la optimización de los recursos logísticos de las organizaciones.

Habilidades a desarrollar:

- A** Reconocer los sujetos y organizaciones del transporte internacional.
- B** Calcular las tarifas de transporte a partir de la modalidad más conveniente.
- C** Reflexionar sobre la cobertura de riesgos en el transporte internacional.

1**Transporte aéreo y marítimo**

- 1.1 Modelos de selección de rutas de transporte
- 1.2 Documentos y tarifas del transporte aéreo
- 1.3 Documentos y tarifas del transporte marítimo

2**Transporte terrestre, ferroviario y multimodal**

- 2.1 Documentos y tarifas del transporte terrestre
- 2.2 Documentos y tarifas del transporte ferroviario
- 2.3 Documentos y tarifas del transporte multimodal

3**Empaques y embalajes**

- 3.1 Reglas internacionales de dimensiones y materiales
- 3.2 Uso de símbolos y descripciones
- 3.3 Normas fitosanitarias, técnicas y comerciales

4**Cobertura de riesgos en transporte**

- 4.1 Seguros internacionales
- 4.2 Almacenaje
- 4.3 Coberturas de riesgo

5**Sujetos y organizaciones del transporte internacional**

- 5.1 Agentes involucrados en carga y transporte
- 5.2 Consolidadores de carga, 3PL's y 4PL's
- 5.3 Autoridades y organismos nacionales e internacionales

I**Unidad integradora**

A través de casos de aplicación, discusiones o presentaciones pondrás en práctica tus habilidades y medirás tu aprendizaje.

Curso

Acuerdos comerciales, fomento y regulaciones

Analizarás los distintos acuerdos comerciales de México con otros países, los programas de fomento al comercio exterior y las regulaciones y restricciones no arancelarias establecidas para el control de importaciones y exportaciones.

Habilidades a desarrollar:

- A** Conocer los aspectos estratégicos de los acuerdos comerciales internacionales de México
- B** Identificar los beneficios de los acuerdos comerciales y los mecanismos para aprovecharlos
- C** Reconocer las regulaciones y restricciones no arancelarias a la importación y exportación

1

Globalización y Regionalismo

- 1.1 Definición de globalización y regionalismo
- 1.2 Fases de la integración económica internacional
- 1.3 Principales bloques económicos del mundo

2

Acuerdos comerciales de México

- 2.1 TLCAN y T-MEC
- 2.2 TLCUE
- 2.3 CPTPP y Otros acuerdos comerciales vigentes

3

Programas de Fomento al Comercio Exterior

- 3.1 IMMEX, ALTEX y ECEX
- 3.2 Draw-Back y PROSEC
- 3.3 Sistema Integral de Información de Comercio Exterior (SIICEX)

4

Restricciones y Regulaciones No Arancelarias

- 4.1 Origen y fundamento legal de las regulaciones no arancelarias
- 4.2 Prácticas desleales de comercio internacional
- 4.3 Medidas de salvaguarda

5

Análisis de las Regulaciones No Arancelarias

- 5.1 Permisos previos y certificaciones
- 5.2 Cupos y cuotas compensatorias
- 5.3 Marcado de país de origen y otras regulaciones

I

Unidad integradora

A través de casos de aplicación, discusiones o presentaciones pondrás en práctica tus habilidades y medirás tu aprendizaje.